



Московская международная конференция



«Фторопласт 2005»
7 июля 2005 г.



*Особенности российского рынка изделий из
фторопластов*

Капранчик Вадим Павлович

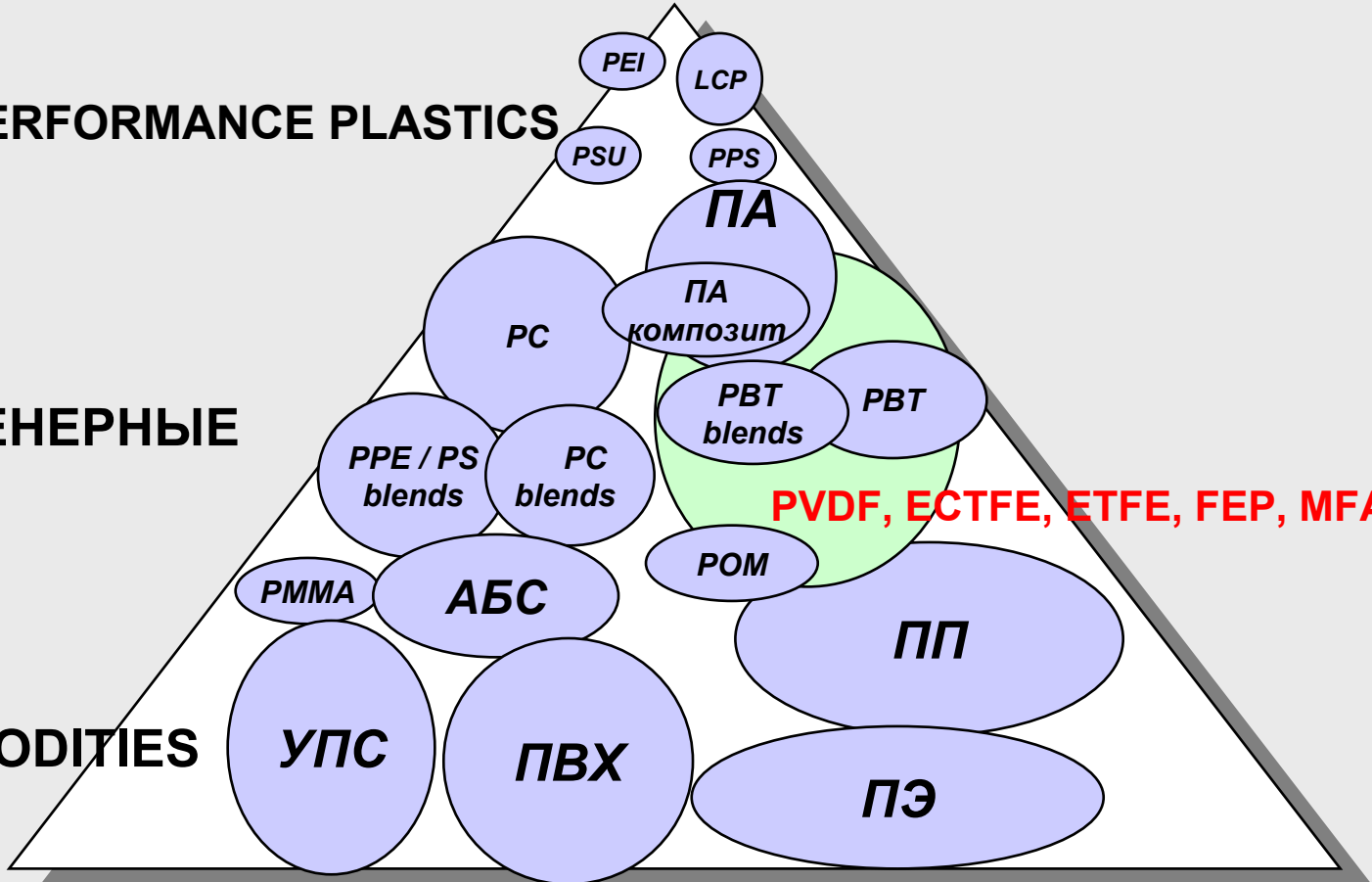
HIGH PERFORMANCE PLASTICS

ИНЖЕНЕРНЫЕ

COMMODITIES

АМОРФНЫЕ

ПОЛУКРИСТАЛЛИЧЕСКИЕ



PEI
LCP
PSU
PPS

ПА
ПА
композит

PC

PBT
blends
PBT

PPE / PS
blends
PC
blends

PVDF, ECTFE, ETFE, FEP, MFA, PFA

PMMA
АБС

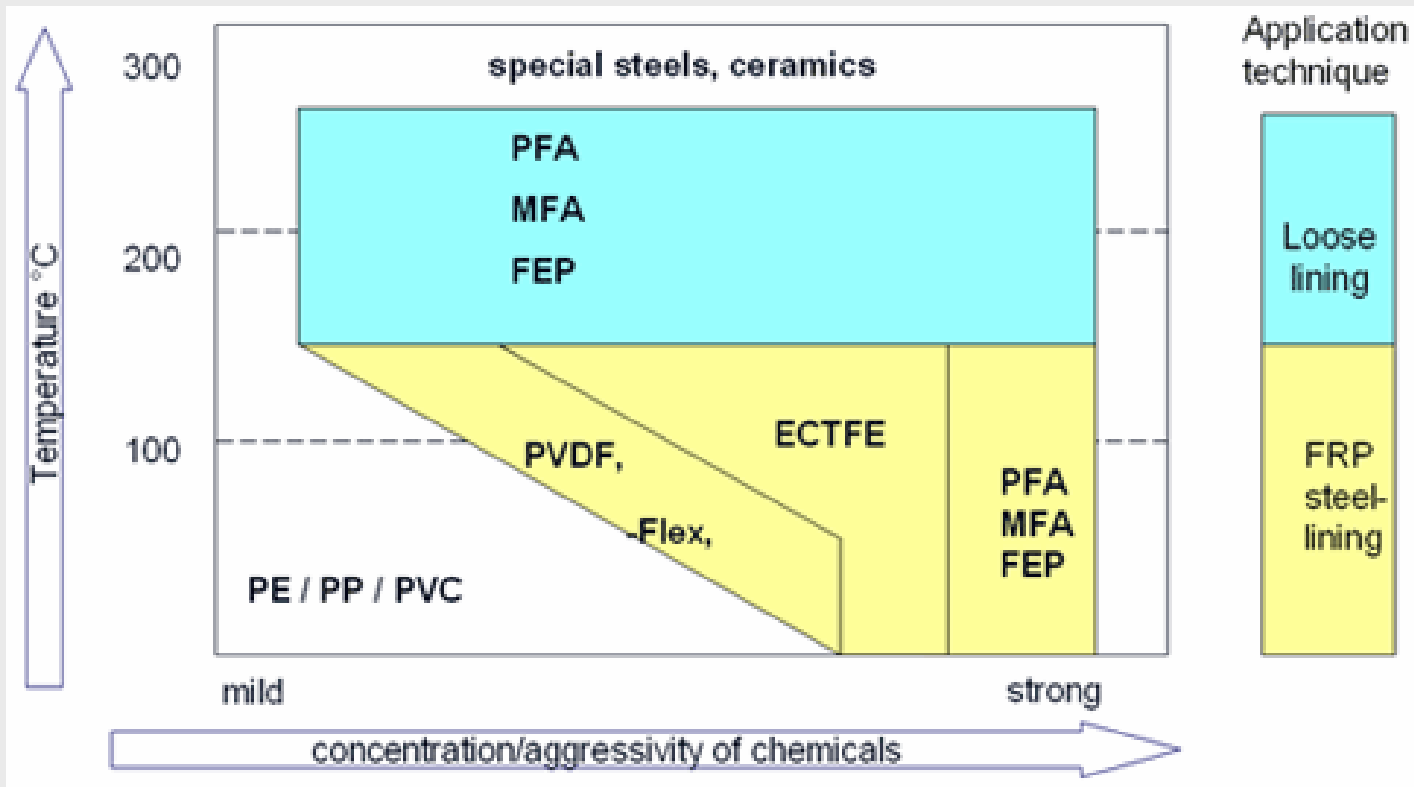
POM

ПП

УПС

ПВХ

ПЭ



Особенности российского рынка изделий

- **Узкий рынок – 6-8 млн. USD в год**
- **Число переработчиков менее 40 компаний**
- **Физический объем рынка 700-1000 тонн по фторполимеру в год**
- **Мощности по выпуску сырья в 7-10 раз превышают потребности внутреннего рынка переработки**

Сравнение российского рынка изделий с мировым

- **Средняя компания-переработчик в мире в 1,5-2 раза крупнее российской.**
- **До сих пор развита спекуляция. На одного переработчика приходится до 40 предложений о продаже продукции на рынке.**
- **Номенклатура выпускаемых изделий маленькая, типоразмеры и допуски не отвечают международным требованиям.**
- **Доля изделий из плавких марок менее 8%, тогда как в мире более 35%.**

Китайская «угроза»

- **Количество переработчиков более 300 компаний.**
- **Сырье дешевле российского на 30%.**
- **Номенклатура выпускаемых изделий широкая, расширение ассортимента быстрое и мало затратное.**
- **Дешевый ручной труд.**

Китайская «угроза» - Вывод

- **по «простым» изделиям (заготовкам, уплотнителям, фторлакотканям и т.п.) Китай уже конкурирует с европейскими производителями, сейчас приходит к нам.**
- **Вступление в ВТО только ускорит этот процесс.**
- **У нас есть 2-4 года для подготовки.**

Другие особенности российского рынка изделий

- Новые технологии переработки сосредоточены у небольших компаний-переработчиков. Срок их вывода в промышленное производство велик.**
- Рынок «простых» изделий составляет 90 % рынка. Он под угрозой со стороны китайских производителей.**
- На рынке появились другие виды полимеров, решающих те же задачи, что и фторопласты.**

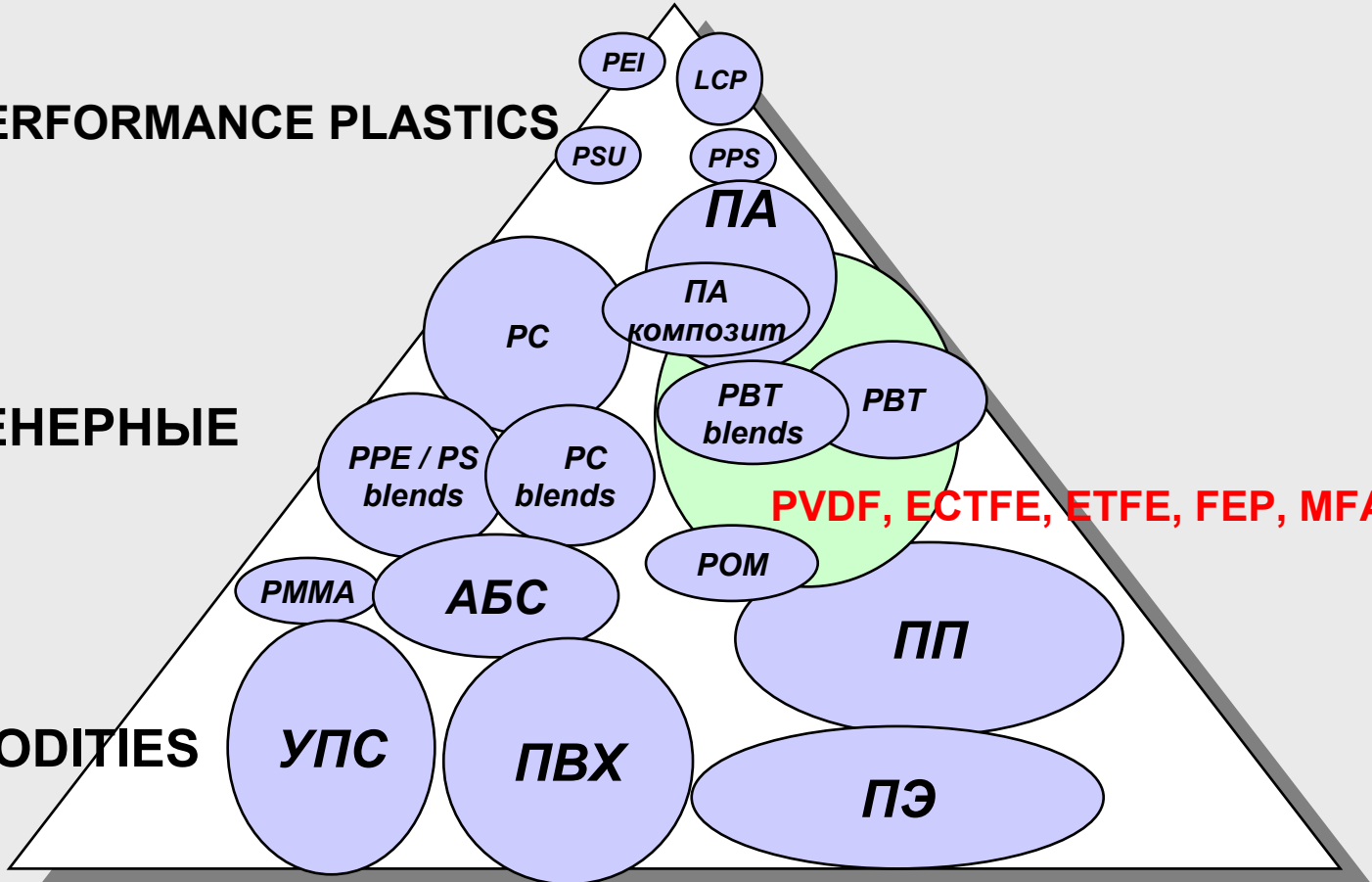
HIGH PERFORMANCE PLASTICS

ИНЖЕНЕРНЫЕ

COMMODITIES

АМОРФНЫЕ

ПОЛУКРИСТАЛЛИЧЕСКИЕ



Что делать ???

- **Вывести производства «простых» изделий с заводов-производителей сырья. Их можно передать-продать в существующие компании-переработчики. Экономических потерь у КЧХЗ и Галогена практически не будет. Устойчивость рынка повысится.**
- **Запатентовать существующие новые разработки и передать их в центр развития новых технологий, созданный при производителях сырья.**